



Neue Wege gehen Die b|u|s Trainings stehen heute wie früher (als Bauern- und UnternehmerSchulung) für motivierte Menschen, die die Geschicke ihres Unternehmens aktiv in die Hand nehmen wollen. Gerade in schwierigen Zeiten, trennt sich – unternehmerisch gesehen – die Spreu vom Weizen, da Handlungsspielräume oftmals kleiner werden. Bleiben Sie auf der richtigen Spur und entwickeln Sie zukunftsorientierte Wege für sich, Ihre Familie und den Betrieb.

Innerhalb der b|u|s Kernkompetenzen arbeiten Sie in 10 je zweitägigen Trainings an Ihrem persönlichen und betrieblichen Erfolg. Im Austausch mit gleichgesinnten Unternehmern und Unternehmerinnen erleben Sie im Training und bei Betriebsbesuchen neue Perspektiven. Gemeinsam mit den Trainern bewerten Sie individuelle Chancen und Risiken und entwickeln mehr Handlungsoptionen für Gewinn und Lebensqualität.

Mit den b|u|s Unternehmertrainings sind Sie schon da, wenn andere gerade aufstehen!

b|u|s – der Trainingserfolg für alle, die Wert darauf legen

- › ihren Betrieb optimiert in die Zukunft zu führen
- › Begleitung in Umstrukturierungsphasen zu finden
- › ihren Vorsprung an Wissen und Können noch weiter auszubauen
- › markt- und kundenorientierter zu handeln
- › ihre Familie und ihr Umfeld in der Betriebsentwicklung vielfältig einzubinden
- › sich auf Augenhöhe mit Gleichgesinnten auszutauschen
- › mehr Balance und Lebensqualität zu erreichen

Die b|u|s Kernkompetenzen: 10 × 2 Tage für Ihren Erfolg



b|u|s 1 Unternehmerpersönlichkeit

Sie starten in den b|u|s Prozess mit dem Blick auf Ihre Persönlichkeit. Sie ist ein zentraler unternehmerischer Erfolgsfaktor. Sie lernen die wesentlichen Regeln für Ihren Erfolg kennen und nehmen eine erste Standortbestimmung Ihrer Stärken und Entwicklungspotenziale vor.

WAS SIE MITNEHMEN

- › Wissen über persönliche Ressourcen
- › Kenntnis unterschiedlicher Verhaltenstypen
- › Selbstvertrauen und Sicherheit
- › Eine Menge neue Motivation

1



b|u|s 2 Unternehmensanalyse

Sie überprüfen und bewerten die betrieblichen Stärken und Schwächen und betrachten dabei Ihr Unternehmen aus unterschiedlichen Perspektiven. Erfahren Sie, wie Ihr Unternehmen von Außen wahrgenommen wird und analysieren Sie einzelne Betriebszweige. Bewerten Sie – auch mit den Augen Anderer – Ihre Möglichkeiten.

WAS SIE MITNEHMEN

- › Betriebliche Standortbestimmung auch aus dem Blickwinkel anderer Unternehmer/-innen
- › Ideen für die Unternehmensentwicklung
- › Ansatzpunkte für Verbesserungen und Einkommenssteigerungen

2



b|u|s 3 Kommunikation und Beziehung

Hier erfahren Sie, wie Sie Ihre Kommunikation privat und beruflich verbessern und Ihr Auftreten optimieren können. Sie analysieren Ihr persönliches Umfeld und lernen die Kraft und Sicherheit eines unterstützenden Netzwerks zu nutzen.

WAS SIE MITNEHMEN

- › Stärken Ihres Beziehungsnetzwerkes
- › Werkzeuge für die Kommunikation
- › Sicherheit und Souveränität im Auftreten
- › Gespräche gekonnt führen

3



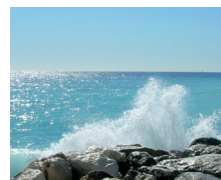
b|u|s 10 Entwicklungskonzept

Im Abschluss-Modul runden Sie die b|u|s Kernkompetenzen ab und verdichten Ihre Entwicklung im individuellen Unternehmenskonzept. Reflektieren Sie Ihre bisherige Entwicklung und führen Sie Ihr Unternehmen weiter zum Erfolg.

WAS SIE MITNEHMEN

- › Ganzheitliches Unternehmenskonzept
- › Einen persönlichen Entwicklungsplan
- › Ideen für anstehende Projekte
- › Nächste Handlungsschritte

10



b|u|s 9 Lebensqualität

Sie erarbeiten ein Konzept für die Balance zwischen Arbeit und Freizeit. Durch Werkzeuge für effektives Stressmanagement können Sie klare Prioritäten für eine ausgewogene Lebensqualität setzen und gewinnen Motivation und Energie für Ihren persönlichen Weg.

WAS SIE MITNEHMEN

- › Klare Prioritäten für mehr Lebensqualität
- › Werkzeuge für persönliche Weiterentwicklung
- › Ausgewogene Ziele
- › Ein Konzept für mehr Lebensbalance

9



b|u|s 4 Vision

Wer seine Zukunft aktiv gestalten will, muss seine Ziele klären. In diesem Training schaffen Sie Klarheit für Ihre persönliche und betriebliche Zukunft. Auf dem Fundament klarer Werte entwickeln Sie eine motivierende Vision, klare Ziele und Kompetenz für Entscheidungen.

WAS SIE MITNEHMEN

- › Kraft und Motivation einer klaren Vision
- › Konkrete und realistische Ziele
- › Entscheidungskompetenz

4



b|u|s 5 Projekt- und Zeitmanagement

In diesem Modul bereiten Sie die erfolgreiche Umsetzung Ihrer Ziele und Strategien vor. Sie steigern Ihre Organisationskompetenz, konkretisieren Ihre Projekte und optimieren Ihren Zeitplan.

WAS SIE MITNEHMEN

- › Strategien für Ihre Entwicklung
- › Handwerkszeug für Zeitmanagement
- › Konkrete Arbeit an Projekten
- › Souveränität im Umgang mit Herausforderungen

5



b|u|s 8 Investitionen

Wer Vermögen aufbauen will, muss Risiken einschätzen können. Steigern Sie in diesem Modul Ihre Kompetenzen rund um Geld und Investitionen. Bauen Sie Schritt für Schritt Vermögen auf und begrenzen Sie Ihre Risiken.

WAS SIE MITNEHMEN

- › Sicherheit in der Investitionsbewertung
- › Praktische Tipps zum persönlichen Vermögensaufbau
- › Kenntnisse über Risikoanalysen und -begrenzung

8



b|u|s 7 Unternehmensentwicklung

Sie greifen auf, was Ihr Unternehmen bewegt: Trends, Vision, Handeln. Sie erproben Strategien, fassen Ziele und ebnen den Weg dahin. Schaffen Sie hier Voraussetzungen für eine Unternehmensentwicklung mit Bodenhaftung.

WAS SIE MITNEHMEN

- › Führungs- und Steuerungsinstrumente
- › Strategie zu Ihrer individuellen Entwicklung
- › Ein nachhaltiges Betriebskonzept
- › Umsetzungsplan für Ihre Projekte

7



b|u|s 6 Verhandlungen

Um in Ihren Verhandlungen mehr zu erreichen, lernen Sie praxisnah die professionelle Vorbereitung und Durchführung von Verhandlungen und schwierigen Gesprächen.

WAS SIE MITNEHMEN

- › Strategien der Verhandlungsführung
- › Überzeugende Argumentationstechniken
- › Sicherheit in schwierigen Verhandlungen und Konfliktgesprächen

6

Unser Angebot, Ihre Vorteile

- › Hohe Effizienz durch kompakte, modular aufgebaute Trainings
- › Wissen und Können in 10 x 2 Tagen, methodisch kurzweilig und attraktiv
- › Trainer mit hoher Praxisnähe und vielfältigem Branchen- und Erfahrungshintergrund
- › Nachhaltig durch Prozessorientierung und Coaching-Methoden
- › Individuelle Unterstützung durch geringe Teilnehmerzahl
- › Spezifische Impulse durch Betriebsbesuche
- › Austausch mit anderen Unternehmern und Unternehmerinnen
- › Durchführung direkt in Ihrer Region oder mit »Abstand zum Alltag« weiter entfernt

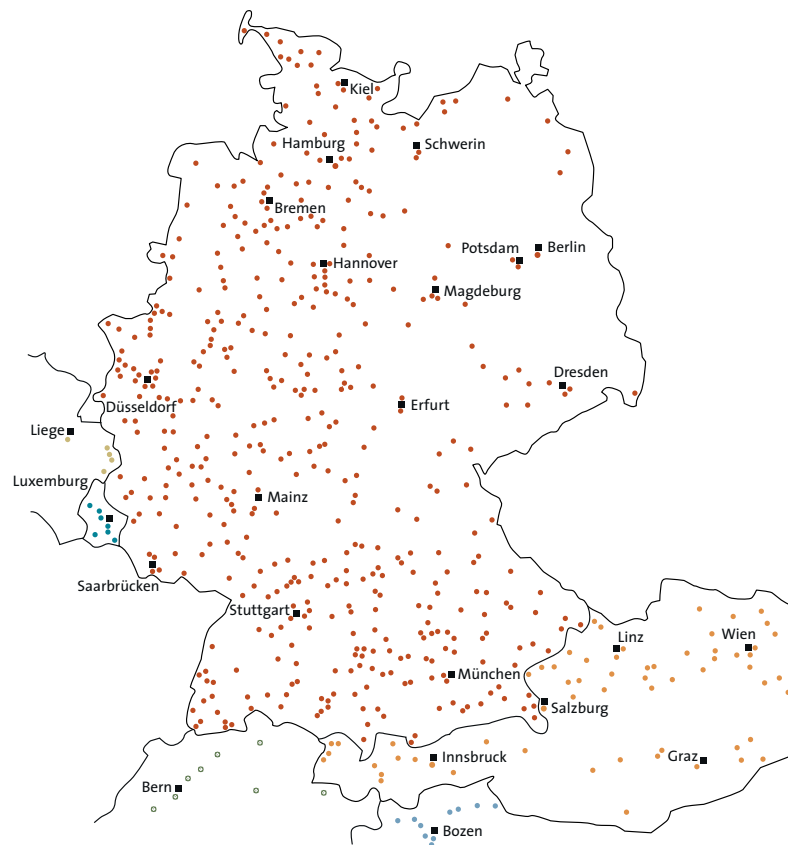
Wie und wo findet b|u|s statt?

b|u|s findet überall dort statt, wo sich Interessierte zusammenfinden. Also auch direkt bei Ihnen! Fragen Sie bei Ihren beruflichen Kontaktpersonen oder direkt bei der AHA an, wo aktuell b|u|s startet oder initiieren Sie selber eine Kursreihe. Wir halten Ihnen den »Steigbügel«, um in b|u|s einzusteigen.

Fragen Sie nach:

- › Zuschuss für Ihr b|u|s Marketing
- › Impuls-Veranstaltungen zur Teilnehnergewinnung
- › Betreuungs-Pauschalen für Ihre Organisationsaufwendungen
- › Initiierung von Unternehmer-Tagen
- › b|u|s plus, wenn Sie den Weg anschließend weitergehen wollen
- › b|u|s Fest: den Höhepunkt des b|u|s Jahres finden Sie unter www.bus-fest.de

Mehr Informationen zu den b|u|s Trainings erhalten sie unter: www.bus-trainings.de und www.andreas-hermes-akademie.de



Haben Sie Fragen oder möchten Sie sich anmelden, so wenden Sie sich bitte an:

Marion Weyler
m.weyler@andreas-hermes-akademie.de
Tel. 0228 919 29-23

Elke Kramer
e.kramer@andreas-hermes-akademie.de
Tel. 0228 919 29-31

Matthias Mehner
m.mehner@andreas-hermes-akademie.de
Tel. 0228 919 29-72